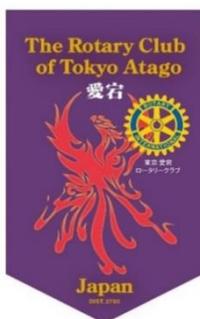


No. 4 2013/10/08

WEEKLY REPORT 2013~2014



東京愛宕ロータリークラブ

会長 尾関勇 ・ 幹事 佐藤秀樹
 副会長 石渡美奈 ・ 副会長 片山謙次
 副会長 波多野まみ
 例会場 東京アメリカンクラブ
 例会日 毎週火曜日 8:00~

■本日の卓話

国際ロータリー2750地区 研修リーダー
 市川 伊三夫 様
 テーマ「一身を三世に生く」

■前回のトピックス

10/1 (火) 尾関会長、お誕生日おめでとうございます！



■ 9月17日 (火) 会長挨拶 会長 尾関 勇

台風一過の秋晴れ約40日後に迫ったチャーターナイト
 石渡実行委員長・丸山キャラバン隊長の下、日程を組んで先週一週間は相当他クラブへ皆様行かれ、相当の経験をされたのではないのでしょうか。メールでも活発に聞こえてきます。今週の4日間が山です。相当変わったロータリークラブだという風に認識されているようで、恐れを知らずとはこのこと、大変な名士の方が多い中、シニアの方々優しく、何も知らないということで教えてください、壇上にも上げていただき、興味津々に見ているようです。30代40代の少ないロータリーの中で、私たちはこの流れを上手に生かしていかなければならないと思います。フラッグがやってきた功績。そこでも言われました。石渡副会長と行った、渋谷・恵比寿・広尾RC合同例会で「新しい風を吹かす」というテーマ通り、専業主婦のロータリアンが誕生し、企業OGではありますが、リーダーシップを持っているからなれるのかと思います。もちろんいぶかしがる方も多いですが、舟木ガパナーが新しいことを起こそうとしている、その一番の例になっている我々が頑張らなければいけません。そして、諸先輩方、大変著名な方もいらっしゃいますが、皆さんお教えくださるので、それを大切に。ロータリーは、人脈が一番の財産だと思います。ミュンヘン・テトナングRCの間も、準備を一緒に進めていきましょう。

■ 9月17日 (火) のイニシエーションスピーチ 東京愛宕ロータリークラブ 副会長 片山 謙次

本日は、「私の事業」についてお話をさせていただきます。化粧品の仕事しておりますが、裏側を見ると全成分表示の記載があります。皆さん、それをすべて入れれば化粧品が作れると思いませんか？それは全く違うのです。それを今からお話ししていきます。簡単な会社概要をまず。設立は私の母が行い、1985年、今から28年前になります。青山のビルで営んでおりまして、従業員13名、売り上げは去年ペースで8億円。関連会社に開発する会社を持っています。

会社ではどんなことを行っているのでしょうか？

- ①化粧品製造と言っても、大手企業から「このような化粧品を作ってください」と請け負い、その方たちから思う通りの化粧品を作るのが我々の使命です。何回でもやり直し、満足のいく化粧品を作るのが私たちの売りとなっています。
- ②化粧品をやるうという会社はたくさんあるが、作ったはいいがどう売ったらいいかわからないという人々がたくさん。勘違いして、化粧品は儲かると思っている、だからやるうという浅はかな考えで始めている方たちも、ちゃんとしたサポート、売れるための教育をしております。
- ③化粧品の通信販売 お客様は全て企業⇒対カスタマー 個人へ販売を始めました。ここ3年くらいですね。
- ④健康食品の卸売 こちらはつい先月から始めました。

この4つの柱で動かしています。

クライアントの数、何と、6社。一つ一つの会社に時間をものすごく使うのと、従業員が13名のため、なかなか数を増やせない状況です。
 エステ3社、健康食品の会社、料理家1社、カイロプラクティック経営会社1社の、計6社で運営中。少ない数のクライアントですが、28年間やってきました。ここ2年で2社増えたので、2年前まで4社でした。

では化粧品はどのようにできるのか。完成するまで、プロセス多いのが特徴です。

クライアントの希望をヒアリング 総合的にどんな商品がいいのかご提案 OK 試作品 モニター だめだといいうまで作り直す OK 処方決定 この化粧品で行きましょうと製造開始 納品 最後に納品後も私共の会社はきちっとしたサポートとして販売のできる教育をします
 研修室にお呼びして、売れる方法を教育しています。
 工場は京都にございます。衛生面を大事にしている、2重扉になっている。手前の自動扉が閉まらないと、次の扉は開かない。
 まず試作から始まるため、研究室。化粧品を作るときは、まず小さいビーカーで作ります。材料を混ぜ、攪拌機で混ぜる。その試作品がOKだと量産を大きな釜で行います。原料もたくさんあり、色々組み合わせながら完成させていき、実際に使用して大丈夫だったら、作り始めます。
 化粧品の油と水をうまくつなげる、これは水溶性と油性のため、乳化により混ぜます。
 80度の温度を上げて、混ぜて融合させる。くつつけるために

80度まで温度を上げて、例えば50度まで下がったらこの原料を入れる、30度になったところで一時間放置する、とか乳化の技術はどこの会社でもできるわけではなく、どこの会社も同じ技術ではなくみんな異なる。このタイミングが重要。商品の良しあしが変わる。

弊社は30年前からナノ化を始めています。知られていませんが草分けとしてやってきましたが、あとからあとから大企業がPRして、まるで自分たちが初めからやっているかのようにしているわけです。

ではナノ化はどう行う？原料をすごい圧力で流し、ダイヤモンドにぶつける。過酷検査は、マイナス5度～40度までで行います。

ここで、新規事業のプレゼンをさせていただきます。美容ドリンクを作りました。コラーゲンドリンク5000mg。化粧品会社No.1の5倍コラーゲンを入れ、プラセンター、ヒアルロン酸も入れましたが、巷で売っていないため3日で5万本売れ、今追加注文中。健康食品の事業も進めています。新規事業で通信販売行っていますが、一般ユーザーに広めています。

化粧品OEMの仕事でございます。

今、一般のお客様にアプローチさせていただいただけましたのも、皆さんのご意見を聞いたのもあります。化粧品を通して、女性の美を増やしていけるような会社にしていきたいと思っています。

Q. 海外の会社との競争はないの？

A. 競争自体がほとんどない会社であり、今やっているクライアントから他の会社が入ってきて勝負はあった。海外はない、むしろ海外で材料を安いものを得るのはあるが、現状日本がトップ技術。ただ警戒は必要。

Q. 1か月で何種類？

A. 年間30アイテム開発

Q. 女性の方が多く、男性社長でどのようにマネジメントされていますか？

A. 元々女性ばかりなので考えたことがない。だが、女性の方が男性に比べ、言葉の量のコントロールが必要。



～ 今後の予定 ～

●10/15 (火) イニシエーションスピーチ幹事：佐藤秀樹
また、この日に入会希望者の方が参加の予定となっております。

●10/22 (火) チャーターナイト 19:00～

とうとう今月となりました。思い出に残る夜になるよう、最後まで頑張りましょう！

●10/29 (火) 卓話

岡島 悦子様 (株式会社プロノバ代表取締役、グロービス経営大学院教授)

◆◆ 前回のニコニコBOX ◆◆ ￥13,000
累計総額 ￥388,000

- ・本日はようやく2人目のイニシエーションスピーチ！これからがとても楽しみです！（尾関）
- ・つたないイニシエーションスピーチですが、本日はよろしく願い致します。（片山）
- ・片山さんイニシエーションスピーチ楽しみです！先週は海外の子会社関係の方が来ました。多くの方がここ数年で最も日本がポジティブだと言っていました。イメージってすごい変わるんだよ思いました。（佐藤アレックス）
- ・片山さん、イニシエーションスピーチありがとうございました。（柳）
- ・今日は片山副会長の卓話を楽しみに来ました。ありがとうございます。（橋場）
- ・おはようございます。本日も頑張ります。（山田）
- ・ニコニコ。（ヘマント）
- ・先日、神宮球場でバレンタインの55号、56号、57号HRを見ました。パレママ（アストリッドさん）とも写真撮りました。素晴らしい記録に感動！（川井）
- ・連休は東北登山で、日本百名山、59座登頂。鳥海山、いい山でした。（丸山）
- ・すがすがしい朝でした。今日の片山副会長のイニシエーションスピーチ楽しみにしていました。ありがとうございます。今度の日曜日は、マウイ島でフルマソン走ってきます。楽しく走ります！（猿田）
- ・日曜日からドイツです。人気ドラマの最終回が見られず残念ですが、張り切って行って参ります。よろしくお祈りします。（塩沢）

国際ロータリー第2750地区

東京愛宕ロータリークラブ

<http://atagorotary.com/>

<事務局>

〒106-0044 東京都港区東麻布2-15-2 アンゼン・パックスビル2階

TEL: 03-3568-3827 / FAX: 03-3568-3829 / E-mail: office@atagorotary.com

広報戦略委員長 柳 邦明

